



# Sport Clearing-Center

Die EDI-Schnittstelle für die Sportbranche

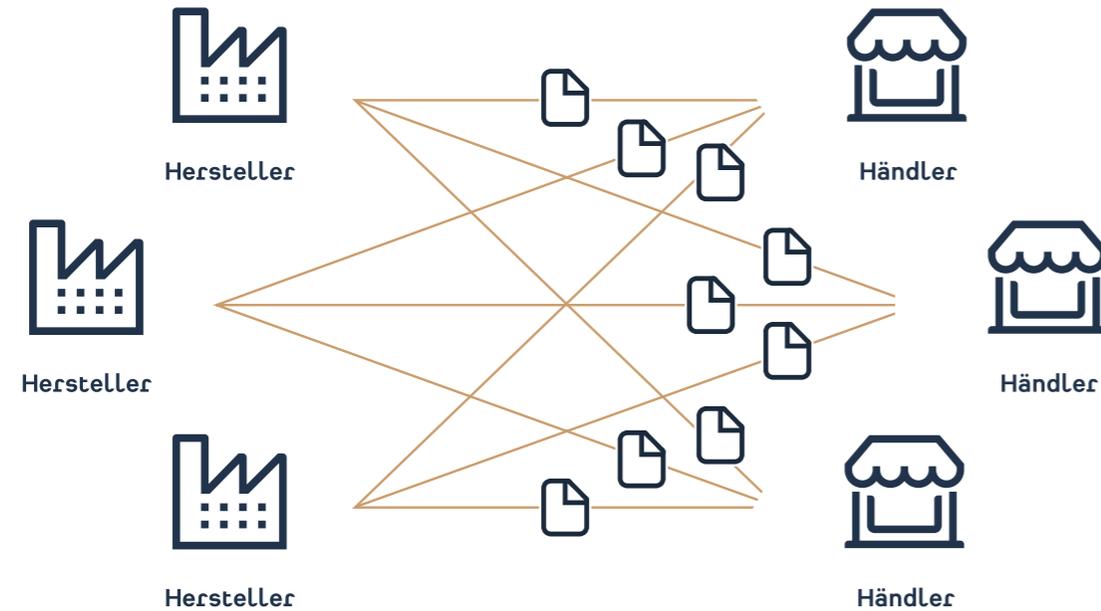
**Das Sport Clearing-Center**  
powered by



Die Idee für ein eigenes EDI\*-Clearing Center entstand 2014 im Bundesverband der Deutschen Sportartikel-Industrie e.V., um eine einheitliche und effiziente Lösung für den Datenaustausch von Geschäftsdokumenten zu entwickeln. Mit der VRG GmbH haben wir einen professionellen Partner für die Umsetzung des Sport Clearing-Centers gewonnen.

\*Electronic Data Interchange

## Komplexität reduzieren



Sportartikelhersteller tauschen auf verschiedensten Wegen Geschäftsdokumente - wie Bestellungen, Lieferscheine oder Rechnungen - mit einer Vielzahl an Handelspartnern aus. Dabei hat jede Partei ein eigenes Warenwirtschaftssystem, mit firmenspezifischen Anforderungen und Lösungen.

Bereits 2014 stellten sich Mitglieder des Bundesverbands der Deutschen Sportartikel-Industrie e.V. (BSI) die Frage, wie eine effiziente und fehlerfreie Zusammenarbeit ohne großen Aufwand für beide Parteien möglich gemacht werden kann.

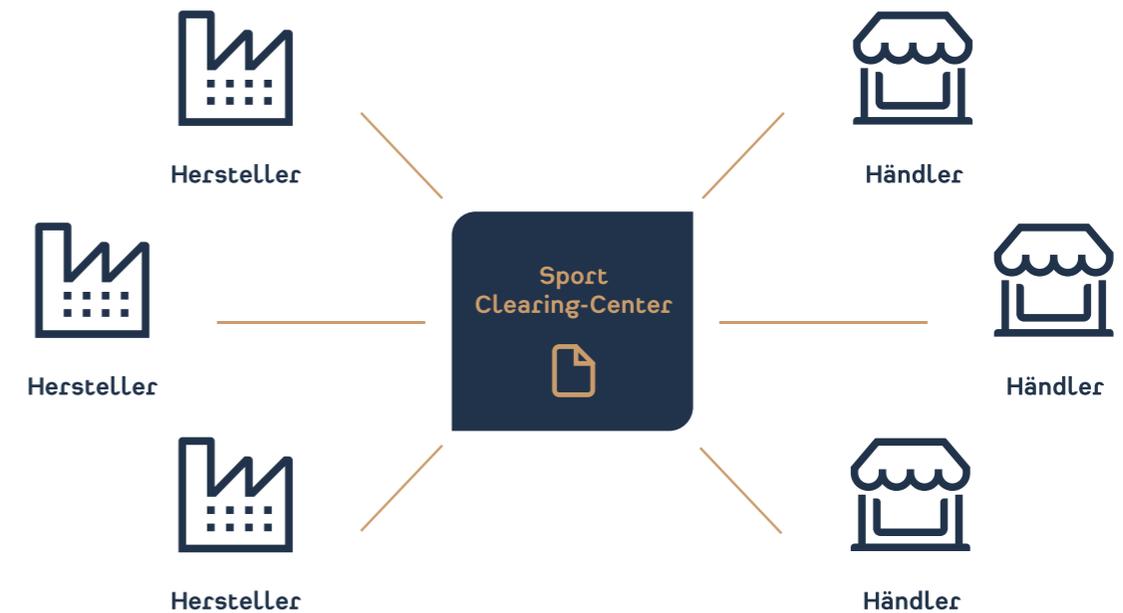
Der bisherige Datenaustausch wurde individuell und oftmals manuell zwischen Hersteller und Händler geregelt. Die Folge: großer Aufwand und hohe Kosten.

Die Lösung lag auf der Hand: eine standardisierte Schnittstelle, auf die alle Marktteilnehmer zurückgreifen können. Gemeinsam kann man mehr erreichen und so übernahm der BSI die Aufgabe, eine gemeinsame Lösung zu finden.

**Das Ziel: den Datenaustausch möglichst einfach und effizient gestalten und die Kosten für jedes Unternehmen senken.**

## Hohe Effizienz

Nicht jeder muss das Rad neu erfinden. Das **Sport Clearing-Center** bietet die Grundlage für den automatisierten Austausch von Geschäftsdokumenten wie Bestellungen, Lieferscheinen und Rechnungen. Jeder Sportartikel-Hersteller hat die Möglichkeit diese Schnittstellen zu übernehmen. Auch ein Austausch mit weiteren Clearing-Centern wie BTE oder ECC ist einfach möglich. Für Partner aus dem Fachhandel ergeben sich dieselben Vorteile: Über nur eine Schnittstelle können Daten mit vielen Herstellern ausgetauscht werden.



Jede Verbindung zwischen Hersteller und Händler läuft über eine gemeinsame Schnittstelle – Aufwand und Kosten werden für alle Beteiligten enorm gesenkt.



Heute werden alle zentralen, standardisierten Geschäftsprozesse wie Bestellungen, Lieferscheine und Rechnungen elektronisch und damit sehr viel schneller, preiswerter, effizienter und letztendlich nachhaltiger abgewickelt, als zuvor. Aus Sicht des Händlers stellt der BSI mit dem Sport CC eine kostenlose Schnittstelle zur gesamten Branche bereit. Seit 2018 ist das Sport CC erfolgreich in Betrieb, dank gemeinsamer Finanzierung sind die Kosten für alle Teilnehmer reduziert. Der BSI bietet Unterstützung bei der Anbindung an das Sport CC und alle Teilnehmer tauschen über einen Arbeitskreis gemeinsam gesammeltes Wissen aus. Das Sport CC ist nicht profit- jedoch sehr zielorientiert.

**Andreas Schechinger, Geschäftsführer Tatonka GmbH**



Durch das Sport CC können wir die Zahl unserer EDI-Schnittstellen zu Handelspartnern deutlich reduzieren und sparen dadurch wertvolle Ressourcen ein. Durch das Teilen der Kosten zwischen den angebundenen Lieferanten ist es auch wirtschaftlich sehr attraktiv.

**Wolfgang Kraus, Geschäftsführer Fashy GmbH**



Das Sport CC bietet uns die Möglichkeit, über nur eine Schnittstelle Daten und Dokumente mit vielen Lieferanten auszutauschen. Dies erspart uns enormen Aufwand. Hinzu kommt, dass das Sport CC für uns als Handelspartner kostenlos ist.

**Sven Ackermann, Product Master Data Manager, Globetrotter Ausrüstung GmbH**

## Shared Economy

Als Service des BSI e.V. ist das **Sport Clearing-Center** darauf ausgelegt, die Kosten zu decken und die Weiterentwicklung zu ermöglichen.

Der Vorteil für Alle: **je mehr Hersteller sich beteiligen, desto weniger Kosten pro Hersteller!**

Neben einem einmaligen Finanzierungsbeitrag gibt es einen Jahresbeitrag. Zwei Optionen stehen zur Wahl: die Light-Version (Austausch mit bis zu drei Händlern) oder die Voll-Version (unbegrenzte Anzahl an Handelspartner-Schnittstellen).

Es entstehen keine weiteren Transaktionskosten, die Anzahl der Dokumente oder des Datenvolumens sind nicht gedeckelt.

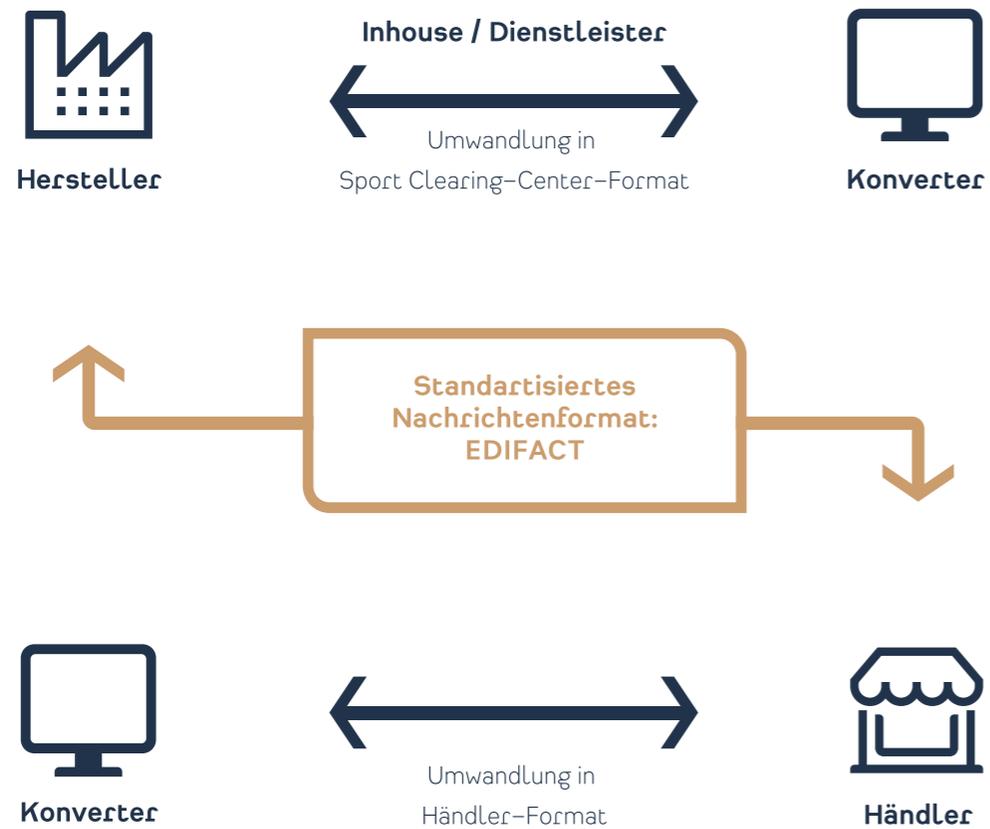


*Eine vollständige Übersicht der teilnehmenden Firmen finden Sie auf unserer Website.*

# Anforderungen

## Technische Voraussetzungen sind leicht zu schaffen

Ein Standardformat ist notwendig, damit sich die EDV-Systeme aller Marktpartner verstehen.  
Basis für das Erzeugen, Versenden und Empfangen innerhalb des **Sport Clearing-Centers** ist das Nachrichtenformat EDIFACT D01B.



## Kann ihr System dies bereits erzeugen?

Wenn ja, ist der Implementierungsaufwand recht gering, denn es braucht nur einen kurzen Testaufwand. Können oder möchten Sie das Format nicht erfüllen, gibt es individuelle Möglichkeiten zur Anbindung an das **Sport Clearing-Center**. Nehmen Sie gern Kontakt mit uns auf, gemeinsam mit unserem Partner der VRG GmbH finden wir eine Lösung. Alle Daten werden vorzugsweise über den AS II Standard versendet. Die Nachrichten werden validiert, signiert und verschlüsselt. Sie erhalten zu jeder Nachricht einen Empfangsschein (Message Disposition Notification), der Ihnen Revisionsicherheit bietet. Bei Bedarf ist ein Versand bspw. via E-Mail, http, FTP ebenfalls möglich.

## Verfügbare Nachrichtenarten:

Über das **Sport Clearing-Center** können zurzeit folgende Geschäftsdokumente auf elektronischem Weg versendet und empfangen werden:

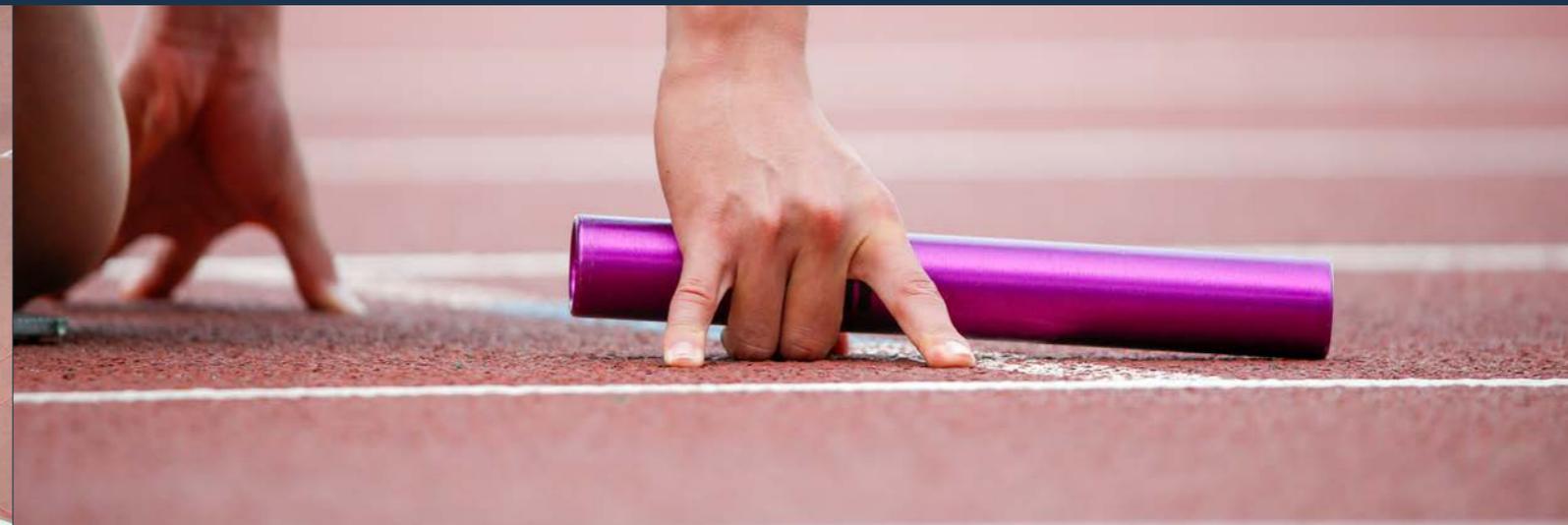
*Eine vollständige Format-Übersicht mit allen erforderlichen Daten finden Sie auf unserer Website.*



*\*elektr. Rechnung an Bundesbehörden*

## Sport Clearing-Center in Kürze:

- Einrichtung und Pflege nur einer Schnittstelle, um Daten mit vielen Händlern auszutauschen
- Zeitersparnis, Effizienzsteigerung und Kostensenkung durch automatisierte Prozesse
- Gemeinschaftliche Finanzierung durch Shared Economy
- Keine Transaktionskosten oder Volumengebühren
- Kostenlos für alle Handelspartner
- Attraktive Konditionen und Möglichkeiten für EDI-Einsteiger und BSI-Mitglieder
- Organisation und Abwicklung durch die BSI Service GmbH
- Technischer Support durch feste Ansprechpersonen bei der VRG GmbH





Service GmbH



**Ihr Ansprechpartner für alle Arten von  
Fragen, Organisation, Abwicklung und den  
FirstLevel Support:**

BSI Service GmbH

Bastian Tielmann

Belderberg 24, 53113 Bonn

Tel.: +49 (0) 228 / 926593-13

E-Mail: [bastian.tielmann@bsi-sport.de](mailto:bastian.tielmann@bsi-sport.de)

**[www.bsi-sport.de/scc](http://www.bsi-sport.de/scc)**